

Еженедельный отчёт по обучению

Период: 12.01.2026–19.01.2026 | Компания: Demo Co.
Команды: Sales, Support, Back-office

Активность

74%

Speaking-практика

62%

Динамика активности (неделя)

Неделя –2



Неделя –1



Текущая



Зона внимания (риски)

Сотрудник

Команда

Риск

Иван П.

Sales

Высокий

Ольга К.

Support

Средний

Сергей М.

Back-office

Средний

Наталья Р.

Sales

Высокий

Рекомендации на неделю

- Sales: добавить 2 speaking-сессии в неделю (10–12 минут).
- Support: минимум 3 активности в неделю, контроль регулярности.
- Back-office: 1:1: причины выпадения и план восстановления.